

ВОЗМОЖНОСТИ ДОПУСТИМОГО ПРОТЕКЦИОНИЗМА

НЕКОТОРЫЕ ИТОГИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКСИМБАНКА США
В СТРАНАХ АФРИКИ ЮЖНЕЕ САХАРЫ

Ф.В. МАЛАХОВ

Аспирант
Институт Африки РАН

Ключевые слова: государственная поддержка экспорта, экспортное кредитное агентство, Экспортно-импортный банк США, внешнеторговая политика США, Африка южнее Сахары, Doing Business in Africa

В последние годы Африка воспринимается мировыми политическими и деловыми кругами уже не как отдаленный регион с высокой концентрацией несостоявшихся государств (*failed states*) и «изобилием свидетельств институционального кризиса в политической системе, в социальных услугах, в макроэкономической политике и сфере безопасности»¹. Это колоссальный по своему потребительскому потенциалу рынок сбыта (население континента в 2014 г. насчитывало более 1 млрд человек² и удвоится уже к 2050 г.)³.

В первом десятилетии нынешнего века Африка заняла 2-е место в мире по темпам экономического роста (в среднем 5,5%), уступив только азиатскому региону.

Отдельное внимание обращает на себя регион Африки южнее Сахары (АЮС). По данным отчета Всемирного банка 2014 г. *World Development Indicators (WDI 2014)*, 5 из 10 самых быстрорастущих экономик мира расположены в этом регионе - Сьерра-Леоне, Нигер, Либерия, Буркина Фасо, Кот-д'Ивуар⁴.

Даже с учетом эффекта «быстрого старта»*, а также неравномерности достижений стран по показателю роста впечатляющие результаты региона не могут остаться незамеченными для политических и деловых кругов крупнейших экономик мира. Высокий потребительский потенциал рынка дополняется наличием валютных ресурсов в экономике стран АЮС, образующихся, во-первых, за счет сохранения устойчиво положительного сальдо торгового баланса на протяжении всего периода независимости⁵, во-вторых, в связи с притоком в регион прямых иностранных инвестиций (ПИИ, 2,5% мирового объема⁶) и официальной помощи развитию (ОПР, на АЮС приходит-

ся 29% суммарной ОПР из развитых стран⁷).

Положительно характеризует АЮС как потенциальный рынок сбыта и такая особенность, как равномерная представленность в импорте всех товарных групп⁸ (индекс Херфиндаля-Хиршмана, отражающий товарную концентрацию импорта в странах АЮС, последнее десятилетие устойчиво составляет близкое к минимуму значение в 0,1⁹).

Одновременно наряду с положительными предпосылками для роста экспорта из разных стран в регион АЮС сохраняются и препятствия. Во-первых, высокий политический риск¹⁰. Во-вторых, остаются высокими импортные тарифы. Несмотря на проводимую политику снижения тарифных и нетарифных торговых барьеров, наблюдаемую в последние годы, импортные тарифы в АЮС, в среднем, выше, чем, например, в Азии и в Южной Америке, в 1,5 раза¹¹.

В настоящее время АЮС по-прежнему занимает скромное место в международной торговле: согласно данным Всемирной торговой организации (ВТО), доля региона в мировом товарообороте, как и в мировом импорте, составляет 2,2%¹². При этом на АЮС приходится 68% внешней торговли всей Африки. Однако с конца 1990-х гг. и абсолютные, и

относительные показатели внешней торговли в регионе неуклонно растут.

На *диагр.* 1 видно, как изменялась роль АЮС в мировой торговле в период с 1960 по 2013 гг. После длительного снижения доли АЮС в мировой торговле с 4,1% в 1960 г. до 1,3% в 2000 г. тенденция изменилась, и в 2000-2013 гг. показатель вырос на 0,9 п.п. Доля росла одновременно с ростом товарооборота АЮС с \$175 млрд в 2000 г. до \$840 млрд в 2013 г. (в 4,8 раза). За тот же период опережающим темпом в 5,1 раза увеличился импорт в АЮС (с \$81 млрд до \$415 млрд, соответственно). В результате, доля АЮС в мировом импорте выросла в 2000-2013 гг. на 1 п.п.

Следует обратить внимание, что динамика импорта в АЮС за данный период опережает рост суммарного показателя по Африке в 4,8 раза (увеличился с \$130 млрд в 2000 г. до \$628 млрд в 2013 г.). Тенденция к росту импорта в АЮС не менялась и в разгар мирового финансового кризиса. Будущая расстановка сил стран-поставщиков на столь многообещающем рынке сбыта АЮС определяется уже сегодня: развивающиеся страны начинают обгонять развитые (как и в целом по Африке). Это является поводом для беспокойства последних, в т.ч. и США.

* Эффект «быстрого старта» - экономическая концепция, согласно которой при одинаковых инвестициях в экономику темпы экономического роста будут выше в тех странах, где начальный потенциал ниже (прим. авт.).

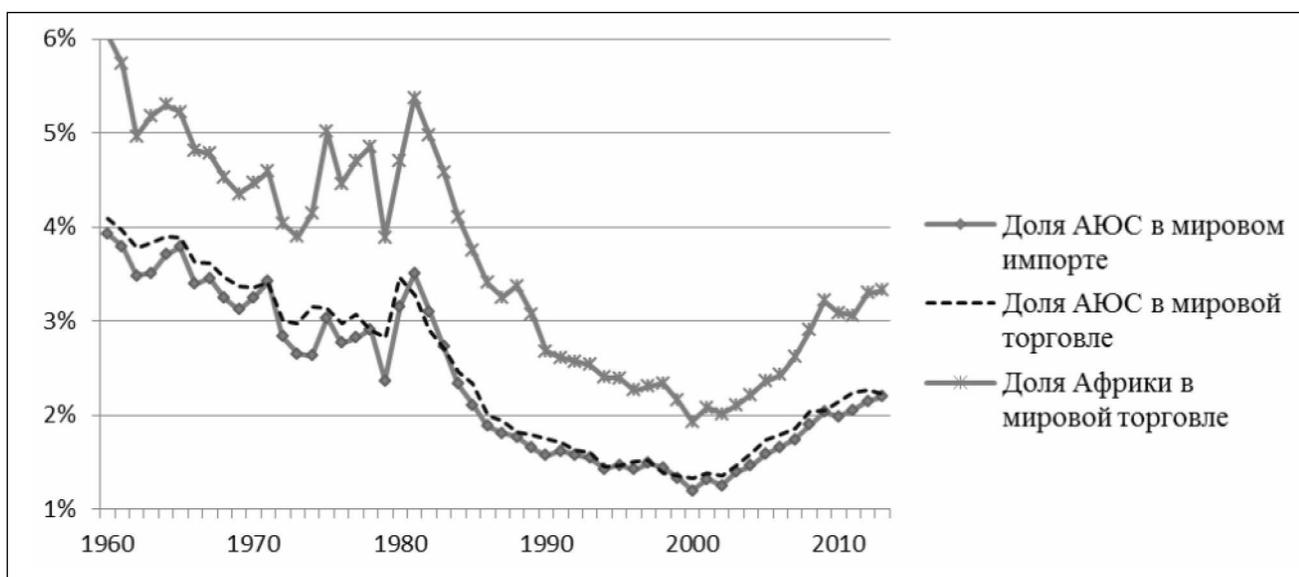


Диаграмма 1. Динамика доли АЮС в мировом импорте и в торговле в целом (в 1960-2013 гг.).

Составлено автором на основе: WTO Statistics database (1960-2013) - <http://stat.wto.org/StatisticalProgram/WSDDBStatProgramHome.aspx?Language=E>

ЭКСИМБАНК И ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА В США

Экспортно-импортный банк США (Эксимбанк) является государственным экспортным кредитным агентством. Его основная задача - стимулирование национального экспорта с конечной целью поддержки занятости в стране. Как сообщается в официальном отчете за 2014 г., не создавая конкуренцию коммерческим финансовым институтам, Эксимбанк заполняет те ниши на рынке услуг внешнеторгового финансирования, которые коммерческие банки оставляют нетронутыми по причине высоких рисков.

В числе задач, поставленных американским правительством для преодоления последствий глобального финансового кризиса, начавшегося в 2008 г., важное место было уделено стимулированию экономического роста и занятости за счет расширения экспортных потоков в развивающиеся страны¹³. И одним из приоритетных направлений была обозначена Африка южнее Сахары. В частности, способствовать росту экспорта в страны АЮС была призвана специальная программа - *Doing Business in Africa* (*DBIA* - Ведение бизнеса в Африке), принятая в 2012 г. в рамках «Национальной экспортной инициативы США-2010». По сравнению с законом *African Growth and*

Opportunity Act (*AGOA* - Закон об экономическом росте и торговых возможностях в странах Африки), принятым в 2000 г. по инициативе администрации Билла Клинтона с целью интенсифицировать торгово-экономические отношения и способствовать экономическому росту в странах АЮС путем снятия тарифных ограничений для импорта в США¹⁴, *DBIA* подразумевает активную межведомственную поддержку, в первую очередь, в интересах американских экспортеров и инвесторов.

В программе задействованы 12 министерств и независимых агентств правительства США. Наряду с информационной и административной поддержкой, меры включают прямые и косвенные инструменты финансирования.

Деятельность Эксимбанка и, в первую очередь, дальнейшие планы финансирования стали одной из передовых тем первого саммита США - Африка, состоявшегося в 2014 г. в Вашингтоне и собравшего глав и ключевых представителей бизнеса почти 50 государств Африканского континента, а также около 90 топ-менеджеров американских компаний. Барак Обама в своей приветственной речи, адресованной участникам саммита, объявил, что на ближайшие 2 года Эксимбанк США планирует предоставить финансирование на сумму около \$3

млрд в рамках обслуживания американских экспортных контрактов с партнерами в странах АЮС¹⁵.

ПРОДВИЖЕНИЕ АМЕРИКАНСКОГО ЭКСПОРТА В АЮС

В связи с изложенным выше, возникают три вопроса. Во-первых, какое место страны АЮС занимают в проектах внешнеторгового финансирования Эксимбанка? Во-вторых, каковы критерии выбора основных потоков финансирования в регионе АЮС? В-третьих, является ли механизм финансирования американского экспорта в АЮС с применением инструментария Эксимбанка достаточно гибким и эффективным, чтобы этот опыт можно было использовать в других странах, в т.ч. и в России?

Торговое финансирование Эксимбанком контрактов американских экспортеров с партнерами в АЮС в теории является наиболее эффективным, но в то же время в наименьшей степени рыночным способом поддержки экспорта. Сторонники увеличения роли Эксимбанка указывают на экспансионистскую политику, в первую очередь, китайских экспортеров, осуществляемую при активной поддержке государства: в 2013 г. Эксимбанк Китая оказал финансовую поддержку 14% национального экспорта¹⁶, кроме

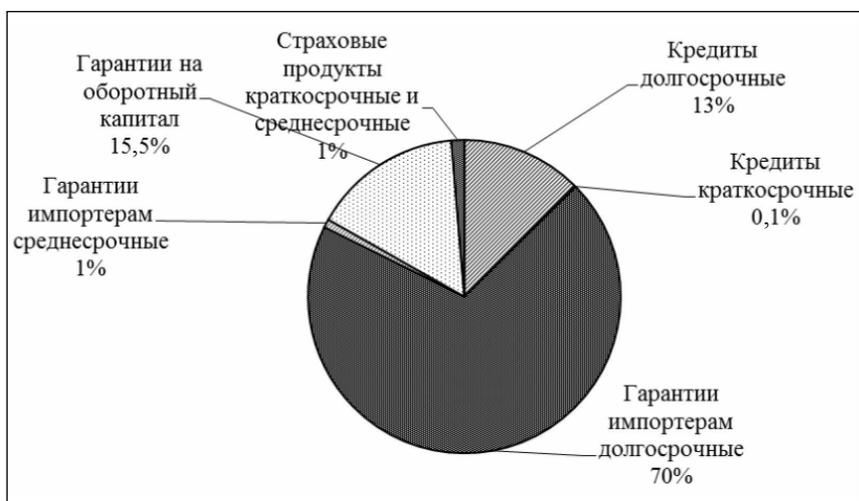


Диаграмма 2. Структура сделок Эксимбанка США, совершенных в 2014 г.

Составлено автором на основе: Export-Import Bank of the United States - Annual Report 2014.

того, Китай активно использует инструмент связанной помощи, запрещенный ОЭСР. Не следует забывать и о косвенной, но ощутимой поддержке экспорта ослаблением курса юаня. Африка является одним из «полигонов». Российская исследователь Т.Л.Дейч, ссылаясь на большое количество примеров, отмечает крайнюю обеспокоенность Вашингтона «китайской экспансией» на континенте¹⁷.

Для беспокойства причины есть: по оценке рейтингового агентства *Fitch Ratings*, финансирование, предоставленное Эксимбанком Китая странам Африки в

2001-2010 гг., по объемам превзошло суммарные кредиты региону от Всемирного банка (\$67,2 млрд и \$54,7 млрд, соответственно)¹⁸.

Политика США в продвижении экспорта в АЮС тонко вплетается в широкий пласт провозглашаемого сотрудничества в разных сферах, в которые администрация Барака Обамы стремится вложить новый импульс¹⁹: например, как в «продвижении демократии» или в поддержке США проектов экологически чистой энергетики в рамках программы *Power Africa*.

С момента запуска американской программы «Национальная

экспортная инициатива» прошло почти 5 лет, из них 3 года действует специальный проект *Doing Business in Africa*. Итоги следующие. С 2009 г. портфель Эксимбанка во всех странах (состоящий из гарантий, кредитов и страховых продуктов) вырос на 65% и превысил \$110 млрд (ежегодный объем наращивания портфеля за период составлял от \$20 млрд до \$36 млрд). За тот же период (с 2009 по 2014 гг.) на 54% вырос суммарный экспорт США²⁰. В 2014 г. Эксимбанк оказал финансовую поддержку национальным экспортерам в сумме \$20,5 млрд и поддержал около 2% суммарного экспорта США за год, при том, что до 2011 г. данный показатель не превышал 1%.

На страны Африки южнее Сахары в 2010-2014 гг. в сумме пришлось около 1,4% экспорта США²¹, но на регион выделяется большая доля в бюджете программ Эксимбанка - 4,2% финансирования за тот же период. В 2014 г. доля составила рекордные 10%, или \$2,1 млрд финансирования (с учетом сделок, перенесенных с 2013 г.). Доля АЮС и в предшествовавшие 5 лет (в 2005-2009 гг.) была относительно высокой - 3,4%. Таким образом, регион являлся одним из целевых объектов программ Эксимбанка США еще до открытого провозглашения курса на стимулирование американского экспорта в АЮС.

Основным инструментом Эксимбанка для поддержки экс-

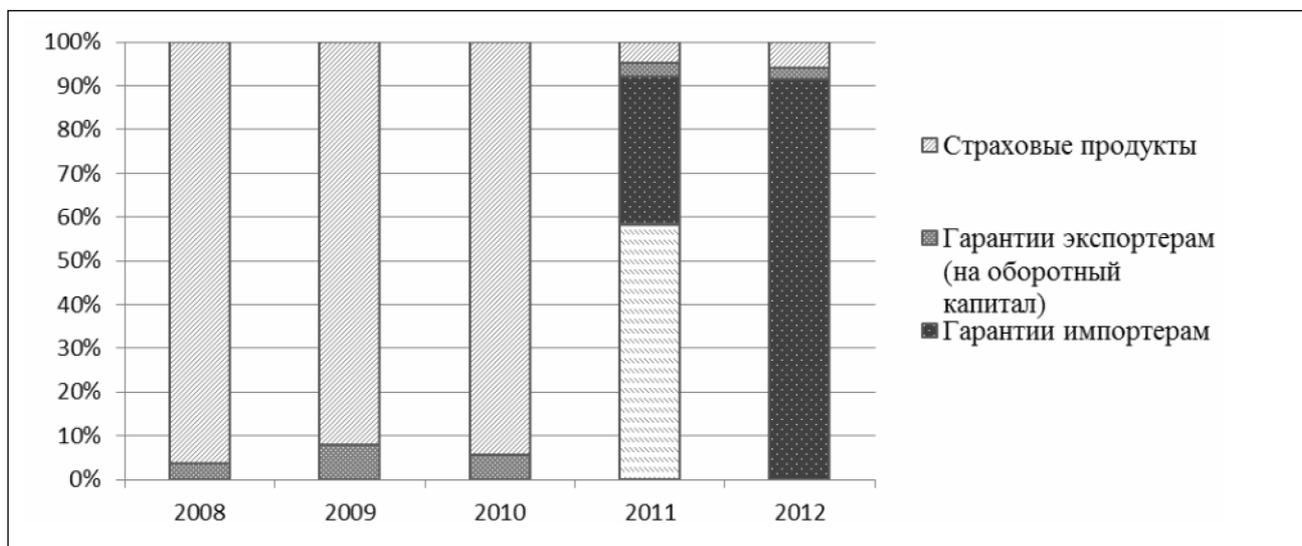


Диаграмма 3. Структура сделок Эксимбанка в АЮС в 2008-2012 гг.

Составлено автором на основе: Export-Import Bank of the United States - Annual Reports, 2008-2012.

портеров на внешних рынках являются долгосрочные гарантии. На гарантии приходится более 60% суммарного (накопленного) портфеля экспортного агентства. В объеме предоставленного только в 2014 г. финансирования (см. диагр. 2) гарантии составили более 86%, в т.ч. 70% - долгосрочные гарантии импортерам. Оставшиеся 14% составляют долгосрочное кредитование импортеров и страхование.

При обращении к структуре сделок Эксимбанка на рынке стран АЮС в сумме за 2008-2012 гг. (2013 и 2014 гг. целесообразно исключить из-за сильных колебаний) обнаруживается, что распределение удельного веса трех основных групп продуктов имеет свою специфику. На экспортные кредиты Эксимбанка импортерам приходится наименьшая доля сделок - только 17% в сумме за 5 лет.

При рассмотрении приведенных данных в динамике за 5 лет (с 2008 по 2012 гг.) в годовом приближении (см. диагр. 3) на-

блюдается переход от инструментов страхования, составлявших 96% сделок в 2008 г., в сторону гарантийного обслуживания - 94% сделок в 2012 г. (в 2014 г. достигнут максимум в 96%).

В первую очередь, данный сдвиг свидетельствует о развитии долгосрочных партнерских отношений между американскими экспортерами и импортерами в странах АЮС при содействии Эксимбанка. Здесь следует обратить внимание на суть отличия между двумя видами услуг по покрытию рисков в международных сделках: страхованием и гарантированием.

Мировой опыт демонстрирует, что наличие услуг страхования по экспортным кредитам является обязательным условием для выхода национальных экспортеров на новые рынки. Это первый подготовительный этап, на котором происходит апробация отношений с иностранными партнерами с последующей выработкой контрактной базы для дальнейшей работы.

Гарантийное обслуживание Эксимбанка в зарубежных странах предоставляется для иностранных контрагентов обычно на более длительный период: среднесрочный (от 1 до 5 лет) и долгосрочный (от 5 до 10 лет). Гарантии выдаются в качестве обеспечения исполнения обязательств местного импортера перед американским экспортером.

ГЕОГРАФИЯ ПРОГРАММ ЭКСИМБАНКА США В АЮС

Рассмотрим Топ-10 стран Африки южнее Сахары по суммарному портфелю задолженности (включает обязательства реципиентов по кредитам, гарантиям и страховым продуктам) в 2014 г., приведенному в таблице.

Первое, что обращает на себя внимание, - это низкое качество портфеля на основе международной шкалы кредитного рейтинга агентства *Standard & Poor's (S&P)*: только ЮАР расположена в инвестиционной зоне («BBB-»

Таблица

Эксимбанк в АЮС: Топ-10 стран по портфелю задолженности на 2014 г. (\$ млн)*

№п/п	Страна	Кредиты	Гарантии	Страхование	Суммарное финансирование в 2014 г.	Суммарный портфель	Рейтинг S&P
1	Эфиопия	-	296	0,3	297	1 963	B
2	ЮАР	-	563	0,4	564	1 637	BBB-
3	Кения	-	844	0,2	844	1 028	B+
4	Гана	-	0	0,9	1	602	B-
5	Ангола	-	182	-	182	513	B+
6	Нигерия	-	48	5	53	147	B+
7	Камерун	-	-	0,05	0,05	35	B
8	Того	-	17	-	17	17	нет
9	Габон	-	-	-	-	9	B+
10	Сенегал	-	-	-	-	8	B+
Итого по Топ-10		-	1 949	7	1 956	5 959	
Доля Топ-10 в АЮС		-	99,8%	45,7%	99,4%	98,9%	
Всего страны АЮС		-	1 953	15	1 968	6 024	

* Без учета гарантий на оборотный капитал, предоставленных американским компаниям для экспорта в АЮС, и краткосрочного страхования по программе *multi-buyer* (без целевого покупателя).

Составлено автором на основе данных: Export-Import Bank of the United States - Annual Report 2014.

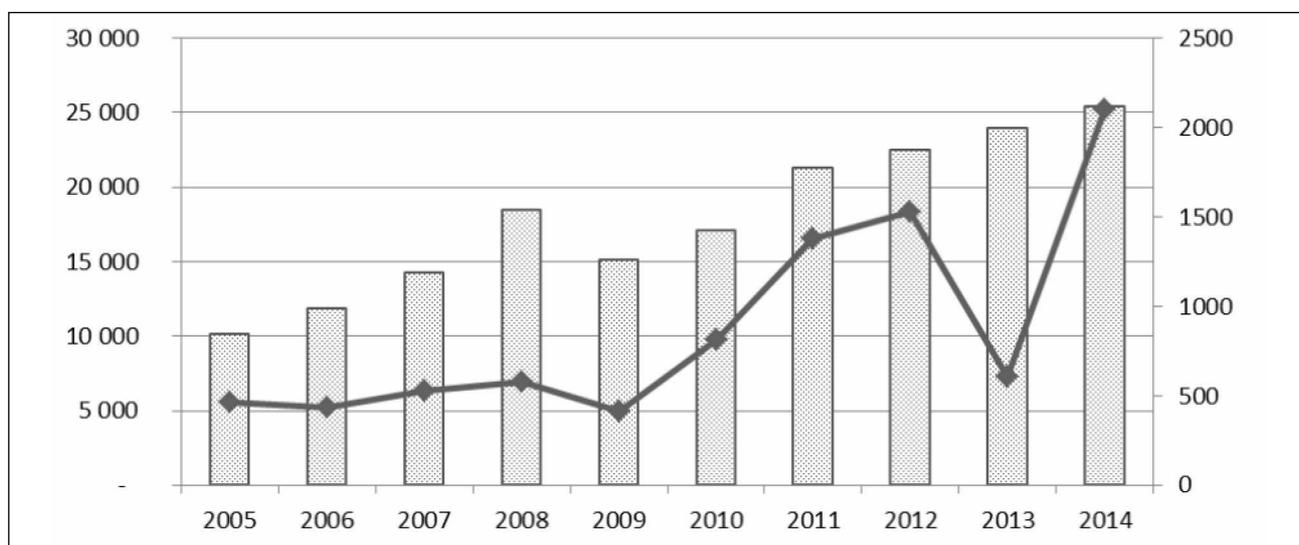


Диаграмма 4. Экспорт США в АЮС и финансирование Эксимбанка в 2005-2014 гг. (\$ млн).

Составлено автором на основе: Export-Import Bank of the United States - Annual Reports, 2005-2014.

и выше), остальные страны - в т.н. спекулятивной зоне.

Каждой стране Эксимбанк присваивает свой внутренний рейтинг по шкале от 1 до 12 (где 1 - идеальный плательщик), на основе которого принимает решения об объемах и условиях финансирования. Средневзвешенный рейтинг по портфелю Эксимбанка за рубежом в 2014 г. составил 3,8. Приблизительное средневзвешенное по портфелю значение по 10 указанным в таблице странам АЮС, рассчитанное на основе схемы аналогий, приведенной в методологическом разделе ежегодного отчета Эксимбанка, составило 6,6. Несмотря на широкий географический охват программ финансирования Эксимбанка США в странах АЮС (34 в 2014 г.), как следует из приведенных данных, присутствует высокая концентрация портфеля, а, соответственно, и рисков: на 2 страны, Эфиопию и ЮАР, приходится 60% портфеля, около \$3,6 млрд из \$6 млрд, соответственно, а на 5 крупнейших стран-объектов финансирования - 95% портфеля в АЮС. И, несмотря на наибольшую накопленную задолженность, именно по контрактам в Эфиопии, ЮАР, а также Кении (3-е место) была предоставлена основная часть финансирования в 2014 г.

Все 10 стран, приведенные в таблице, вошли в число 15 крупнейших импортеров американской продукции в странах АЮС

по итогам 2014 г., за исключением Сенегала, занявшего 19-е место, и на них пришлось 81% экспорта США в АЮС. Отсюда следует, что в программах Эксимбанка основной акцент поставлен не на освоение новых рынков АЮС, а на расширение поставок по уже проложенным страновым маршрутам.

Рассмотрим пример Эфиопии, занявшей 1-е место по объему суммарного портфеля задолженности (\$2 млрд, или 33% портфеля Эксимбанка в АЮС). За последние 6 лет Эксимбанк США предоставил 5 крупных долгосрочных гарантий для контрагентов американских экспортеров в Эфиопии на общую сумму \$1,9 млрд (более 95% от всего текущего объема финансирования Эксимбанком контрактов в Эфиопии). Все 5 гарантий стали обеспечением по экспортным кредитам по поставке самолетов *Boeing*, принципалом по гарантиям стала государственная авиакомпания *Ethiopian Airlines S.C. (EA)*, бенефициаром - американский поставщик *The Boeing Co.* Что особенно интересно, вторым гарантом по сделке, осуществленной в 2010 г., выступило государственное экспортное кредитное агентство Японии *Nippon Export and Investment Insurance*. Косвенно сделки также поддержали *General Electric Co. (GE)*, которой были произведены двигатели для поставленных самолетов *Boeing 787*.

Во-первых, без гарантийной поддержки Эксимбанка поставка

столь крупной партии авиационной техники на условиях возвратности средств была неосуществима (что следует из данных о суммарной выручке *EA* в 2011/2012 г. - около \$55 млн²² и бюджете правительства Эфиопии - около \$7 млрд²³). Во-вторых, привлечение иностранного государственного экспортного кредитного агентства к гарантийной поддержке американского экспорта в страну АЮС с рейтингом ниже инвестиционного («B» по шкале *S&P*) является, с одной стороны, примером успеха работы на административном уровне страны-экспортера (детали договоренностей нам неизвестны), с другой стороны - доказательством потенциала коммерческого успеха проекта, который не привлек бы внимания японского ведомства в случае высоких рисков и низкой рентабельности.

Кроме того, пример показателен, т.к. по абсолютному объему большая часть финансирования Эксимбанка в странах АЮС в исследуемый период была осуществлена именно в интересах названных корпоративных «гигантов» - *Boeing* и *GE*. Несмотря на провозглашенный курс по поддержке экспортеров категории малого и среднего предпринимательства, центральные проекты в АЮС осуществлены в интересах стратегической отрасли США - авиационной промышленности и таких значимых предприятий, как *Boeing* и *GE*.

К вопросу о гибкости политики Эксимбанка США в АЮС. На *diagr.* 4 приведено сопоставление динамики суммарного годового экспорта американских компаний в страны АЮС и объема финансирования, предоставленного Эксимбанком США. Можно проследить взаимосвязь двух показателей. В целом, финансовая поддержка оказывается не более 10% экспортных контрактов США в АЮС. За период с 2005 по 2014 гг. каждый раз увеличение выделяемых средств американским ведомством сопровождалось пропорциональным ростом экспорта (коэффициент корреляции составляет 0,75). Из этого можно сделать вывод о значительной степени гибкости политики Эксимбанка, а также о влиянии активности экспортного кредитного агентства на успехи национальных экспортеров.

Обращает на себя внимание сокращение объема финансирования в 2013 г., которое, согласно отчету Эксимбанка, произошло в связи с отложенными или отклоненными сделками. Однако, по итогам 2014 г., суммарный объем сделок Эксимбанка составил \$2,1 млрд, что, в целом, компенсирует краткосрочное снижение активности в 2013 г.

РОССИЯ: ПОТЕНЦИАЛ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В АЮС

В России система механизмов стимулирования экспорта находится на этапе развития. В последние годы на различных уровнях государственной власти России принимается последовательный ряд мер по поддержке возвращения отечественных товаров на потерянные рынки. В 2011 г. с целью поддержки отечественных производителей на внешних рынках впервые было создано Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций - ЭКСАР. При этом лимит (страховая емкость) для всей Африки установлен на отметке 29 млрд руб., что соответствует лишь 1% страховой емкости ЭКСАР, и регион не выделен в число приоритетных направлений работы агентства²⁴.

Доля стран АЮС в региональной структуре экспорта России крайне мала - она не превышает 0,4%. В 2013 г. в регион АЮС было экспортировано российской продукции на сумму \$2 млрд²⁵. По сравнению с США, экспорт которых в АЮС в том же году составил \$24 млрд, Рос-

сию отличает колоссальное отставание - в 12 раз. Представляется, что опыт США с центральной ролью, отведенной Эксимбанку США, может быть использован при дальнейшей разработке политики России по поддержке национальных экспортеров на внешних рынках, в т.ч. и в странах АЮС.

* * *

Эксимбанк применяет востребованные национальными экспортерами и иностранными импортерами инструменты и демонстрирует возможность гибкой политики финансирования. При всех издержках первоначального создания и сопутствующих рисках наличие подобного института стимулирования экспорта является одним из важных условий усиления конкурентоспособности отечественных экспортеров на зарубежных рынках. Одновременно экспортное кредитное агентство не должно становиться отдельно действующим рычагом, а должно стать ядром комплексной многосторонней государственной системы поддержки экспорта, системы, которую России еще только предстоит создать.

¹ North-South Roundtable, Revitalizing Africa for the 21st Century: an Agenda for Renewal. Rome, Society for International Development. 1995, p. 8 - <http://ns-rt.org/reports/REVITALIZING%20AFRICA%20FOR%20THE%2021st%20CENTURY.pdf>

² World Bank Data - World view 2015 - <http://data.worldbank.org/sites/default/files/wdi-2015-ch1.pdf>

³ Pflanz M. Africa's population to double to 2.4 billion by 2050 // The Telegraph. 12.09.2013 - <http://www.telegraph.co.uk/news/worldnews/africaandindianocean/10305000/Africas-population-to-double-to-2.4-billion-by-2050.html>

⁴ World Development Indicators 2014 - The World Bank. P. 59 - <http://www.data.worldbank.org/sites/default/files/wdi-2014-book.pdf>

⁵ Фитун Л.Л. Африка в современной мировой системе товарной торговли // Проблемы современной экономики. 2013, № 3 (47), с. 148-154. (Fituni L.L. 2013. Afrika v sovremennoy mirovoy sisteme tovarnoi trgovli // Problemy sovremennoi ekonomiki. № 3) (in Russian)

⁶ World Development Indicators 2014... P. 92.

⁷ The global picture of Official Development Assistance (ODA). OECD - <http://www.oecd.org/dac/stats/data.htm>

⁸ Фитун Л.Л. Дифференциация развивающихся стран и новая архитектура мировой экономики (Вопросы теории) // Азия и Африка сегодня. 2012, № 10, с. 9-18. (Fituni L.L. 2012. Differentsiatsiya razvivayushchikhsya stran i novaya arkhitektura mirovoi ekonomiki // Aziya i Afrika segodnya. № 10) (in Russian)

⁹ World Development Indicators 2014... P. 92.

¹⁰ Aon's Political Risk Map 2015 - <http://www.aon.com/2015politicalriskmap/2015-Political-Risk-Map.pdf>

¹¹ Roxburgh C. and others. Lions on the move: The progress and potential of African economies. McKinsey Global Institute, 2010 - http://www.mckinsey.com/insights/africa/lions_on_the_move

¹² Здесь и далее показатели внешней торговли рассчитаны автором на основе: Statistics database - World Trade Organization - <http://stat.wto.org/StatisticalProgram/WSDStatProgramHome.aspx?Language=E>

¹³ Communication from the Commission Europe 2020. A strategy for

smart, sustainable and inclusive growth Europe 2020. European Commission. Brussels, 03.03.2010 - <http://ec.europa.eu/eu2020/pdf/COMPLET%20EN%20BARROSO%20%2020007%20-%20Europe%202020%20-%20EN%20version.pdf>

¹⁴ About African Growth and Opportunity Act (AGOA) - <http://agoa.info/about-agoa.html>

¹⁵ Cirilli K. Obama, Bill Clinton pitch Ex-Im at Africa summit // The Hill. 05.08.2014 - <http://thehill.com/policy/finance/214384-obama-clinton-pitch-ex-im-at-africa-summit>

¹⁶ Jopson B. EXIM warns US of export risk from China // The Financial Times. 20.10.2014 - <http://www.ft.com/intl/cms/s/0/d719c01a-565c-11e4-bbd6-00144feab7de.html>

¹⁷ Дейч Т.Л. Африка в стратегии Китая. М., Институт Африки РАН. 2008, с. 299. (Deich T.L. 2008. Afrika v strategii Kitaya. M.) (in Russian)

¹⁸ Cohen M. China's EXIM Lend More to Sub-Sahara Africa Than World Bank, Fitch Says // Bloomberg. Интернет-изд. 28.12.2011 - <http://www.bloomberg.com/news/2011-12-28/china-exim-loans-to-sub-sahara-africa-exceed-world-bank-funds-fitch-says.html>

¹⁹ Африка и мир в XXI веке /Отв. ред. Дейч Т.Л., Корендясов Е.Н./ М., ИАФР РАН. 2010, с. 74. (2010. Afrika i mir v XXI veke / Eds. Deich T.L., Korendyasov E.N. / M.) (in Russian)

²⁰ TradeStats Express (US National Trade Data) - <http://tse.export.gov/TSE/TSEhome.aspx>

²¹ U.S. Trade with sub-Saharan Africa, January-December 2014. U.S. Department of Commerce, 2015 - <http://www.trade.gov/agoa/pdf/2014-us-ssa-trade.pdf>

²² Ethiopian Airlines Annual Report 2011/2012. P. 4 - <http://www.ethiopianairlines.com/en/corporate/annualreport.aspx>

²³ Ethiopia proposes record budget of nearly \$7 billion for 2011/2012 // Sudan Tribune. 12.11.2011 - <http://www.sudantribune.com/spip.php?article39176>

²⁴ Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций ЭКСАР - <http://www.exiar.ru/>

²⁵ Таможенная статистика внешней торговли. ФТС России - <http://stat.customs.ru/apex/f?p=201:7:3981660794119517>